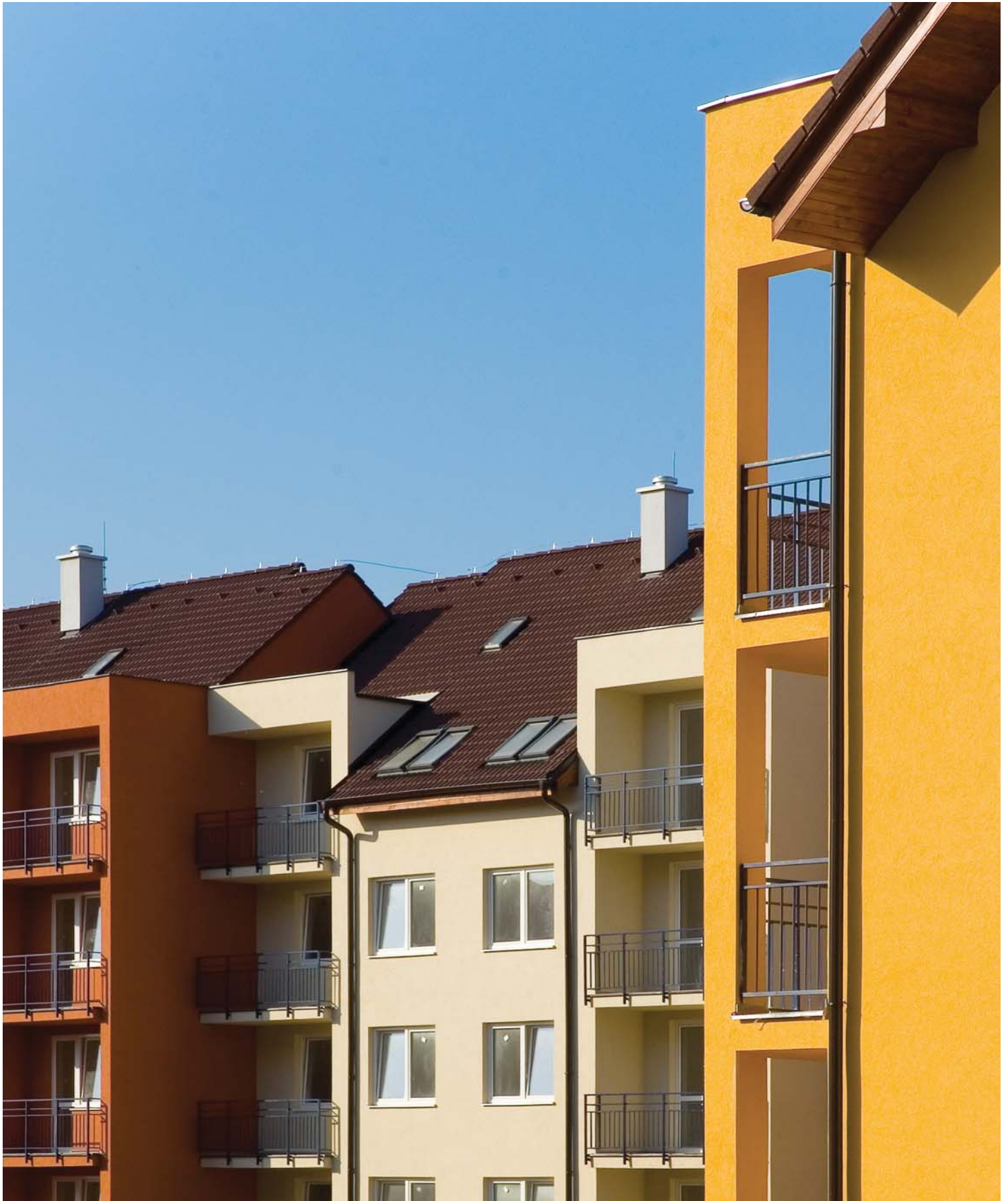




JOURNAL



Obsah

Editoriál	2
Baumit produkty	3
Náš spravodaj	4
Téma čísla	6
Náš tím	8
Baumit produkty	9
Baumit produkty	10
Naše stavby	12
Naše stavby	14
Naši partneri	16
Naše služby	18
Baumit aktuality	20
Baumit pomáha	21
Zaujalo nás	22

BaumitImpressum

Vydavateľ: Baumit, spol. s r.o.

Adresa: Zrúnskeho 13, 811 03 Bratislava,
Slovakia, www.baumit.sk
Kontakt: 00421-2-59303301, 59303311,
baumit@baumit.sk.

Redakčná rada: Ľuboš Fussek, Tomáš Sepp,

Petra Ravingerová, Beáta Badiarová
Kontakt: 00421-2-59303333,
badiarova@baumit.sk.

Foto: Alexander Trizuljak, Ľuboš Fussek,
archív Baumit

Produkcia: Efata® – komunikačná agentúra,
www.efata.sk, efata@efata.sk

Nepredajné ■ Publikovanie materiálov, aj v skrátenej
forme, iba so súhlasom redakcie ©.



Beáta Badiarová

Milí čitatelia nášho Baumit Journalu, milí priatelia,

práve držíte v ruke prvé tohtoročné číslo, a verím, že vás okrem zaujímavého obsahu upúta aj nová grafická úprava. Rok 2006 sa u nás v Baumite nesie v znamení kampane Úspory energie, ktorá je zameraná na podporu zatepľovania. Spomínanej problematike sa venujeme aj v dnešnej rubrike „Téma čísla“. Od marca 2006 bola naša kampaň podporená TV spotom a odbornými článkami v tlačových médiách a, samozrejme, aj na internete – www.usporyenergie.baumit.sk. Už tradične prichádzame na začiatku stavebnej sezóny s produktovými novinkami, výnimkou nie je ani tá, ktorá je v týchto dňoch v plnom prúde. Najhorúcejšia novinka tohtoročnej sezóny sanačný zatepľovací systém Baumit open S predstavuje jedno riešenie pre dva problémy. Viac sa dozviete v rubrike „Baumit produkty“. V obľúbenej rubrike „Naše stavby“ prinášame zaujímavé informácie o objektoch, pri ktorých je kvalita užívania dosiahnutá aj vďaka materiálom Baumit. 360 bytových jednotiek Zavar je typickým príkladom, podobne ako aj Hlavné námeste či Kapucínska ulica v Bratislave. Okrem zaujímavých stavieb vám dnes predstavíme aj zaujímavého človeka pána Trnovského z firmy SkyBau, ktorý vybudoval úspešnú stavebnú firmu v čase, keď sa väčšina z nás venuje záhradke, či oddychu. O tom, že sme ani tento rok neostali iba pri produktových novinkách, vás presvedčíme v rubrike „Naše služby“. Pevne veríme, že novinky 2006, ktoré sme pre vás pripravili, vám uľahčia vašu prácu a stanú sa nápomocnými pri napĺňaní vašich cieľov a predsavzatí.

Všetkým čitateľom a priateľom spoločnosti Baumit želáme úspešnú stavebnú sezónu a príjemné letné dni.

Beáta Badiarová

Novinky v našej ponuke

Aj keď je stavebná sezóna už v plnom prúde a mnohé z našich novinek, ktoré sme v tomto roku uviedli na trh ste už zaznamenali, dovol'te nám ešte jednu malú rekapituláciu.

Sortiment tradičných stavebninových produktov doplnila v sezóne 2006 nová, obzvlášť jemná **Baumit Jemná štuková omietka EXTRA**. Vďaka špeciálnej receptúre sa vy-



značuje zlepšenou pridržnosťou a vysokou estetickou, jemne zrnitou plnou štruktúrou. Je určená na vnútorné použitie ako štuková vrstva na hrubú jadrovú omietku, a to v hrúbke vrstvy už od 1,5 mm.

Ďalšou novinkou je **Baumit BauKleber** resp. **Baumit BauKleber biely**. Toto obľúbené mrazuvzdorné stavebné lepidlo na obklady a dlažby, samozrejme, nie je na slovenskom trhu nijakým nováčikom, po viacročnej prestávke sa však opäť vracia do



sortimentu stavebninových produktov Baumit.

Nanajvýš aktuálnou ostáva i v roku 2006 téma Úspory energie. S témou

zatepľovania sa spája aj najhorúcejšia novinka tohtoročnej sezóny, **sanačný zatepľovací systém Baumit open® S** (viac na strane 10).

Na úspech minuloročnej novinky Baumit DuoContact nadviazala v sezóne 2006 nová disperzná povrchová úprava **Baumit DuoTop**, dodávaná v 1,5 mm škrabanej a 2 mm ryhovanej štruktúre, vo farebných odtieňoch Colours of more Emotion s koncovou číslicou čísla odtieňa 7 resp. 9 (t.j. len svetlé odtiene). Pevne veríme, že vďaka priaznivej cene, tradičnej Baumit kvalite, ako i osvedčenému systému dodávky do 48 hodín v rámci celého územia Slovenska sa stane výhodnou a obľúbenou alternatívou pre povrchovú úpravu zateplených alebo omietaných fasád rodinných domov.

Skupinu výrobkov na realizáciu verejných plôch a záhradných úprav doplnila v roku 2006 nová **Baumit Prírodná škárovacia hmota**. Je určená na vyplnenie škár na sucho kladených exteriérových dlažieb. Vďaka špeciálnemu zloženiu na čisto prírodnom základe suchá škáro-



vacia hmota po zasypaní škár zreaguje s prirodzenou zemnou vlhkosťou a vytvorí trvalé a pružné vyplnenie škár, odolné proti vymývaniu i prerastaniu trávou.

Výpočet novinek roku 2006 uzatvára **Baumit Trasový cement**, ktorý je



vhodný ako spojivo všade tam, kde je žiadúce eliminovať riziko vzniku výkvetov solí, bežných pri použití štandardného cementu.



Podrobné informácie o všetkých novinkách v našom sortimente nájdete na www.baumit.sk.

V duchu **inovácie**

Inovácia a proinvestičná politika charakterizuje počínanie našej spoločnosti.

Investičná činnosť sa v roku 2005 niesla v znamení dokončenia modernizácie výrobného závodu v Lietavskej Lúčke a zahájenia modernizácie paletovacej a fóliovacej linky značky Beumer vo výrobnom závode v Rohožníku, ktorá bola uvedená do prevádzky začiatkom roka 2006. O tom, ako to celé prebiehalo hovorí pán Jozef Badžgoň, riaditeľ výrobného závodu Rohožník:

„Predošlé paletovacie zariadenie

prinieslo potrebný výkon a kvalitu paletovania hotových výrobkov. Tento stav je dnes minulosťou. Výberové konanie sme uskutočnili na konci leta 2005. Víťazom tendra sa stala firma Beumer zo Spolkovej republiky Nemecko.

Paletovacia a fóliovacia linka

Baliaca linka sa skladá z dvoch samostatných celkov. Prvým článkom

plynulú zmenu programu ukladania z centrálneho riadiaceho pracoviska. Druhým zariadením je fóliovací automat, ktorý balí výrobky uložené na palete do ochrannej fólie. Efekt zmršťovania fólie sa dosiahne pomocou tepla z plynových horákov. K dokonalosti balenia pomáha rovnomernosť nahrievania a odsávania vzduchu. Vzniká mierny podtlak, čo zaručí pevné „prisatie“ fólie k palete výrobkov. Obidve zariadenia spolu „komunikujú“ pomocou riadiacej



Pohľad na paletovaciú a baliaciu linku vo výrobnom závode Rohožník.

svojím výkonom prestalo vyhovovať rastúcemu výkonu na našej výrobnej linke a stalo sa slabým miestom. Ani niekoľko technických vylepšení ne-

je paletovací automat, ktorý dokáže rozoznať rôzne veľkosti vriec a ukladá ich automaticky v zvolenom programe na palety. Software umožňuje

jednotky, ktorej proces je plynulý a bezkolízny.





Jozef Badžgoň
riadiateľ výrobného závodu Rohožník

Vzájomná spolupráca

Montáž stroja bola podporená dokonalou projektovou prípravou, na ktorej sa podieľali spoločne inžinieri z materskej firmy Wopfing Baustoff Industrie, významne aj pracovníci výrobného závodu Baumit Rohožník a, samozrejme, pracovníci spoločnosti Beumer. Ako povedal J. Badžgoň: „Partnerská spolupráca Baumit – Beumer od samotnej analýzy cez zadanie až po montáž a uvedenie zariadenia do prevádzky bola základom úspechu.

Celá investičná akcia sa začala 10. 1. 2006 stavbou lávky, ktorú dodala a montovala firma Montáže, s.r.o. Na montáži technologického zariadenia sa okrem šéfmontéra podieľali veľmi úspešne aj naši pracovníci. Celá akcia bola ukončená 21. 2. 06. Prerušenie výroby počas montáže trvalo desať dní. V skúšobnej výrobe sme už vyrábali naše výrobky na sklad.

Slovo na záver

Investícia do baliacej linky v sebe zlučuje našu víziu „Baumit. Myšlienky s budúcnosťou.“ Prispeje k zvýšeniu kvality hotového produktu a zvýšeniu kapacity výrobného zariadenia. Výhody, ktoré prináša nové paletovacie a baliacie zariadenie značky Beumer ocení koncový spotrebiteľ. Výrobok je uložený na paletách v krajšej forme, pri preprave je stabilný a bezpečne chránený fóliou proti vlhkosti a poškodeniu. Riešenie v plnej miere zodpovedá vysokým nárokom našich zákazníkov a stretlo sa s pozitívnou odozvou.

Nové paletovacie zariadenie v Rohožníku.

Kampaň „Baumit Úspory energie“

Téma úspory energie sa stala nosnou témou komunikácie pre rok 2006 aj u nás v Baumite. Nielen v Baumite na Slovensku, ale aj vo viacerých krajinách nášho koncernu. Došlo k vzácnnej názorovej zhode, pretože táto téma rezonuje naozaj takmer rovnako v každej európskej krajine. Neustály rast cien za energiu, ale aj potreba obnovy bytového a domového fondu sú hlavnou príčinou stále viac rastúceho záujmu o oblasť zatepľovania. A o tom je náš príbeh...

Začal sa koncom novembra 2005, kedy naša reklamná agentúra Lowe GGK odprezentovala vo Viedni 4 kreatívne koncepty komunikačnej kampane „Úspory energie“. Každý z nich bol zaujímavý, ale ani jeden nás „nechtyl za srdce“. Čas plynul a my sme stáli pred otázkou ako ďalej. Vybrať síce dobrý koncept, ale

nie ten s ktorým sme úplne stotožnení alebo urobiť zadanie pre nové kreatívne koncepty. Rozhodli sme sa pre druhé riešenie. Agentúra dostala zadanie vypracovať v krátkom čase nové návrhy. To sme sa prehupli už do decembra a Vianoce boli pred dvermi. Ak chceme ísť v marci do televízie, je najvyšší čas začať s vý-

bou spotu. O dva týždne sa zopakovala prezentácia pred vedením Baumitu z Českej republiky, Maďarska, Slovenska a zástupcov materskej firmy. Agentúra odprezentovala osem! nových kreatívnych riešení. Jednoznačným víťazom výberového konania sa stal koncept s pracovným názvom „Periny“.

Príbeh o najväčšej komunikačnej kampani v histórii Baumitu, alebo čo všetko sa udialo, kým sa v televízii odvysielal prvý spot.



Majte aj vy dom ako v perinke

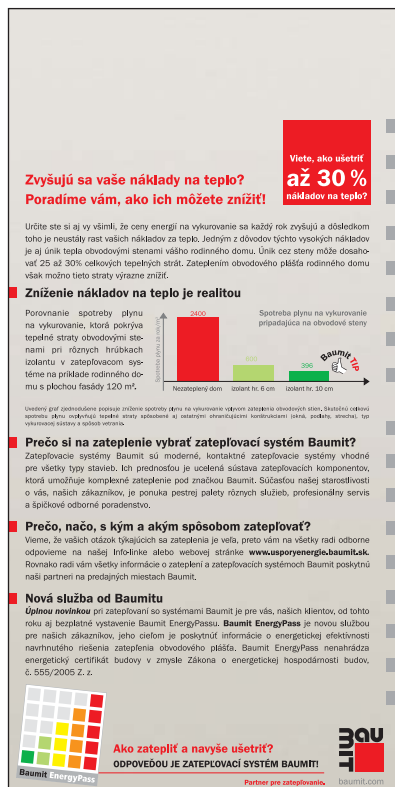
Zatepľovacie systémy Baumit

- Baumit EPS-F
- Baumit minerál
- Baumit open®

Zatepľovacie systémy Baumit sú v zhode s ustanoveniami smernice Rady Európy 6. 89/106/EHS.

Baumit Info-linka:
02/59 30 33 33

Baumit. Partner pre zatepľovanie.



Viete, ako ušetriť až 30 % nákladov na teplo?

Zvyšujú sa vaše náklady na teplo? Poradíme vám, ako ich môžete znížiť!

Určite ste si aj vy všimnuli, že ceny energií na vykurovanie sa každý rok zvyšujú a následkom toho je neustály rast vašich nákladov za teplo. Jedným z dôvodov týchto vysokých nákladov je aj únik tepla obvodovými stenami vášho rodinného domu. Únik cez steny môže dosahovať 25 až 30% celkových tepelných strát. Zateplením obvodového plášťa rodinného domu však môžete tieto straty výrazne znížiť.

Zníženie nákladov na teplo je realitou

Spotreba plynu na vykurovanie pripadajúca na obvodovú stenu

Prečo si na zateplenie vybrať zatepľovací systém Baumit?

Zatepľovacie systémy Baumit sú moderné, konštrukčne zatepľovacie systémy vhodné pre všetky typy stavieb. Ich prednosťou je ucelená sústava zatepľovacích komponentov, ktorá umožňuje komplexné zateplenie pod značkou Baumit. Súčasťou našej starostlivosti o vás, našich zákazníkov, je ponuka pestrej palety rôznych služieb, profesionálny servis a špičkové odborné poradenstvo.

Prečo, načo, s kým a akým spôsobom zatepľovať?

Viemte, že vašich otázok týkajúcich sa zateplenia je veľa, preto vám na všetky radi odborné odpovede na našej Info-linke alebo webovej stránke www.usporyenergie.baumit.sk. Rovnako radi vám všetky informácie o zateplení a zatepľovacích systémoch Baumit poskytnú naši partneri na predajných miestach Baumit.

Nová služba od Baumitu

Úplnou novinkou pri zatepľovaní sú systémami Baumit je pre vás, našich klientov, od tohto roku aj bezplatné vystavenie Baumit EnergyPass. Baumit EnergyPass je novou službou pre našich zákazníkov, jeho cieľom je poskytnúť informácie o energetickej efektívnosti navrhnutého riešenia zateplenia obvodového plášťa. Baumit EnergyPass nenahradí energetický certifikát budovy v zmysle Zákona o energetickej hospodárnosti budov, č. 555/2005 z. z.

Ako zateplíť a navyše ušetriť? ODPOVEĎOU JE ZATEPĽOVACÍ SYSTÉM BAUMIT!

Partner pre zatepľovanie.



Nová služba od Baumitu

Úplnou novinkou pri zatepľovaní sú systémami Baumit je pre vás, našich klientov, od tohto roku aj bezplatné vystavenie Baumit EnergyPass. Baumit EnergyPass je novou službou pre našich zákazníkov, jeho cieľom je poskytnúť informácie o energetickej efektívnosti navrhnutého riešenia zateplenia obvodového plášťa. Baumit EnergyPass nenahradí energetický certifikát budovy v zmysle Zákona o energetickej hospodárnosti budov, č. 555/2005 z. z.

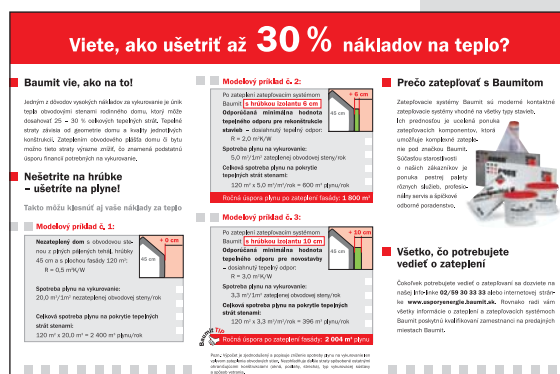
Zatepľovacie systémy Baumit

- Baumit EPS-F
- Baumit minerál
- Baumit open®

Ako zateplíť a navyše ušetriť? ODPOVEĎOU JE ZATEPĽOVACÍ SYSTÉM BAUMIT!

Baumit Info-linka:
02/59 30 33 33

Baumit. Partner pre zatepľovanie.



Viete, ako ušetriť až 30 % nákladov na teplo?

Baumit vie, ako na to!

Jedným z dôvodov vysokých nákladov na vykurovanie je únik tepla obvodovými stenami rodinného domu, ktorý môže dosahovať 25 – 30 % celkových tepelných strát. Tedažto únik tepla obvodovými stenami v kvalite jednotlivých komponentov. Zateplením obvodového plášťa domu o toľko môžete tieto straty výrazne znížiť, čo znamená podstatnú úsporu finančných potrieb na vykurovanie.

Nešetrite na hrúbke – ušetríte na plyne!

Takto môžu klesnúť aj vaše náklady za teplo

Modelový príklad č. 1:

Príklad zateplenia obvodového plášťa rodinného domu s plochou stienou v plochej streche (výška stien 2,5 m, plocha stien 120 m²).

Modelový príklad č. 2:

Príklad zateplenia obvodového plášťa rodinného domu s plochou stienou v plochej streche (výška stien 2,5 m, plocha stien 120 m²).

Modelový príklad č. 3:

Príklad zateplenia obvodového plášťa rodinného domu s plochou stienou v plochej streche (výška stien 2,5 m, plocha stien 120 m²).

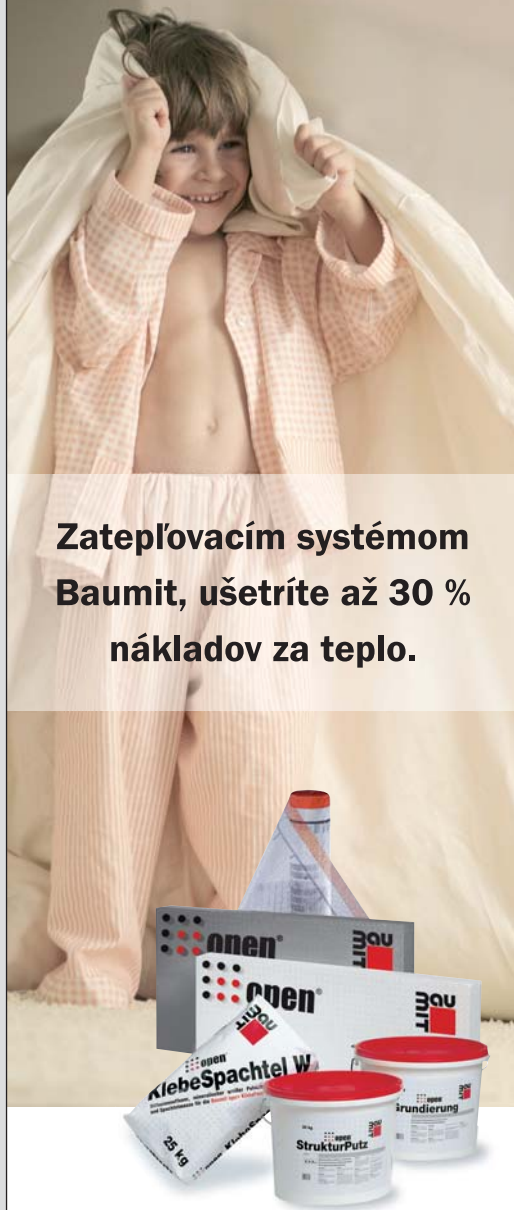
Prečo zatepľovať s Baumitom

Zatepľovacie systémy Baumit sú moderné konštrukčne zatepľovacie systémy vhodné na všetky typy stavieb. Ich prednosťou je ucelená sústava zatepľovacích komponentov, ktorá umožňuje komplexné zateplenie pod značkou Baumit. Súčasťou našej starostlivosti o vás, našich zákazníkov, je ponuka pestrej palety rôznych služieb, profesionálny servis a špičkové odborné poradenstvo.

Všetko, čo potrebujete vedieť o zateplení

Čiastkové potreby zateplenia sú zatepľovanie na domovú nádobu Info-linka 02/59 30 33 33 alebo internetovej stránky www.usporyenergie.baumit.sk. Rovnako radi vám všetky informácie o zateplení a zatepľovacích systémoch Baumit poskytnú kvalifikovaní zamestnanci na predajných miestach Baumit.

**Majte aj vy
dom ako
v perinke**



**Zatepľovacím systémom
Baumit, ušetríte až 30 %
nákladov za teplo.**

Nespoliehajte sa len na teplú perinu.
Zateplíte svoj dom a navyše získate
zadarmo Baumit EnergyPass, ktorý
je novou službou spoločnosti Baumit.

Viac informácií nájdete na www.baumit.sk

Baumit Info-linka:

02/59 30 33 33



Partner pre zatepľovanie.

baumit.com

Timing, shooting, production

Produkcia televízneho spotu nabrala rýchly spád. Z časového plánu vyberáme najdôležitejšie termíny s popisom:

21. 12. 2005

Cost estimate – Schválenie rozpočtu a časového plánu

28. 12. 2005

Shootingboard – Prezentácia scenára

03. 01. 2006

Photo casting, location – Výber hercov a lokality pre nakrúcanie TV spotu

10. 01. 2006

Casting, location, costumes – predprodukčné stretnutie, odsúhlasenie hercov, miesta a kostýmov

16. 01. 2006

Shooting day – deň natáčania spotu a fotografovania

17. 01. 2005

Post production – vyvolanie negatívu, efekty spracovanie obrazu

23. 01. 2006

Sound mix – mixovanie zvuku, príprava jazykových mutácií

25. 01. 2006

Final presentation – finálna prezentácia hotového spotu

Tak, a TV spot je na svete. Je pripravený do televízie. Medzitým sme stihli, samozrejme, osláviť aj Štedrý večer, ale inak pokojné dni „medzi sviatkami“ boli plné termínov a dynamických pracovných stretnutí.

„Majte aj vy dom ako v perinke...“

Ako a čo sme komunikovali v našej kampani? Posolstvo je jednoduché. Zvyšujú sa vaše náklady za teplo? Zateplíte a ušetríte! Alebo povedané

rečou nášho televízneho spotu: „Majte aj vy dom ako v perinke... a šetrite!“ Zateplený dom je naozaj ako v perinke – je v ňom príjemne a teplo. Aby sa naše posolstvo dostalo ku všetkým zainteresovaným, teda najmä k majiteľom rodinných domov, pripravili sme okrem televízneho spotu aj informačnú brožúrku, ktorá dáva návod „ako na to“. Zákazníci ju mohli nájsť v širokej sieti našich zmluvných stavebníň alebo na našom webe. Pre našich obchodných partnerov – stavebniny a spracovateľské firmy sme pripravili adresný direct mail, ktorý poskytol základné informácie o kampani. Tým, ktorí nemali cestu do stavebníň sme poslali informačný materiál priamo do schránok.

Čerešničkou na našej komunikačnej torte je zaiste náš informačný interfejs www.usporyenergie.baumit.sk, ktorý navštívilo v priebehu mesiaca neuveriteľných 11.930 ľudí. Ale o tom sa dozviete viac v našej rubrike o webe.

Pokus o zhrnutie

Naša komunikačná kampaň si dala za cieľ osloviť všetkých potencionálnych záujemcov o zateplenie svojho domu. Osvedčené zatepľovacie systémy, ktoré pod značkou Baumit ponúkame našim zákazníkom, sme sa snažili odprezentovať našim zákazníkom kreatívnym a verím, že aj sympatickým spôsobom. Snažili sme sa tematizovať práve skutočnosť, že kto zateplí, ten ušetrí. Baumit EnergyPass je novou službou Baumitu, ktorá má pomôcť zákazníkovi zorientovať sa v otázkach energetickej náročnosti. Spontánne ohlasy na kampaň boli veľmi pozitívne. Kvalitu našich zatepľovacích systémov a našich služieb musia posúdiť a ohodnotiť naši zákazníci. Verím, že uspejeme aj v tomto teste!



Laboratóriá **Baumit**

Aj v tomto čísle Journalu ostávame verní seriálu, v ktorom predstavujeme jednotlivé oddelenia našej spoločnosti a ľudí, ktorí na týchto oddeleniach pracujú. Certifikovaný a koordinovaný systém manažérstva kvality podľa normy EN ISO 9001:2000 používame ako strategický nástroj pre zvyšovanie kvality, spoľahlivosti a bezpečnosti produktov a služieb, ktoré chceme ponúknuť zákazníkom v náročnom konkurenčnom prostredí. A kto za týmto procesom stojí?



Ing. Tibor Blaško
manažér kvality Baumit SK

Bývam v Trenčianskej Teplej, som ženatý a mám dvoch synov. V Baumite pracujem štyri roky a riadim systém manažérstva kvality. Keďže bývam v rodinnom dome, celý môj voľný čas venujem práci na skrášovaní rodinného „hniezda“ a víkendovému grilovaniu záhradných špecialít pre mojich priateľov. Čo, mimochodom, vidieť na mojej postave ☺. Za najväčší relax považujem lyžovanie a kúpanie v mori. Dodávajú mi silu na prekonávanie nových pracovných výziev.



Stanislav Tarkoš
vedúci laboratória Rohožník

V Baumite pracujem niekoľko rokov. Bývam v malebnej dedinke na Záhorí, v Prievaloch. Študoval som na SPS chemickej v Senici. Môžem povedať, že moja práca je

zároveň mojím koníčkom. Som ženatý, mám jedného syna. Som vášnivý rybár a tejto záľube venujem celý voľný čas.



Jana Tandlmayerová
laborantka, Rohožník

Narodila som sa v Štúrove. Keď som mala 13 rokov presťahovali sme sa do Rohožníka. Študovala som na SPS chemickej v Bratislave. V laboratóriu Baumit pracujem od roku 1997. Táto práca sa pre mňa ukázala ako perspektívna. V súkromí sa venujem rodine a hlavne mojím dvom deťom. Mám rada leto a radosti s ním spojené.



Tatiana Zbořilová
vedúca laboratória Lietavská Lúčka

Som vegetariánka. Žijem vo svojom rodisku v Žiline. Do Baumitu som nastúpila v ro-

ku 1997. Som vyštudovaná chemička – laborantka pre priemyselnú chémiu. Voľný čas delím medzi rodinu a svoje koníčky. Mojou najväčšou vášňou je výtvarné umenie. Môj „the best“ maliar Salvator Dalí je pre mňa veľkou inšpiráciou, takže stretnúť ma ufúľanú od farieb a so štetcom v ruke nie je nič výnimočné. Mám rada maličkosti a všednosti tohto sveta, ktoré mi umožňujú nájsť v každom dni niečo výnimočné a krásne.



Andrea Pavleová
laborantka, Lietavská Lúčka

Bývam v Žiline na sídlisku Hájk. Do Baumitu som nastúpila začiatkom roku 1997 na miesto laborantky. Mám ukončené stredné odborné učilište chemické s maturitou. Mám dve deti. Keďže mojou veľkou záľubou je zbieranie húb, väčšinu času trávim s rodinou v lese, ale tiež pri vode, keďže manžel a syn sú nadšenými rybármi. Rada si poleňším doma pri televízore.

Mýtus alebo pravda?

Zatepľovanie je témou, o ktorej dnes hovorí snáď každý. Nie každý však zatepľovaniu skutočne rozumie, a tak medzi ľuďmi kolujú niekedy až neuveriteľné historky o tom, ako sused zateplil a čo všetko sa mu prihodilo. Pokiaľ chcete zatepliť i vy a historky „tiežodborníkov“ vám tak trochu naháňajú strach, čítajte prosím ďalej – na tomto mieste sa pokúsime vyvrátiť tie najväčšie z nezmyslov, ktoré sa doniesli až k nám do Baumitu.

Mýtus č. 1:

„Zatepľovací systém je zbytočný luxus“

Čo my na to?

Predstavte si, že chcete auto. U jedného predajcu si vyberiete najlacnejšiu karosériu, u druhého motor v akcii, u ďalšieho volant – výhodný dovoz z Číny, od kamaráta kúpíte štyri kolesá – (nevadí, že sú z nákladiaka – veď koleso ako koleso). Celé to priveziete domov a zavoláte suseda – amatérskeho leteckého modelára, aby vám z toho poskladal vysnívané vozidlo.

Že by to nefungovalo? Že je to absurdné?

Vo svete zatepľovania je to, žiaľ, každodenná realita: Investor nakúpi v stavebninách to, čo nájde – len nech je to lacné a nech je to to isté, čím zatepľoval aj brat Fero. Potom zavolá partiu majstrov, ktorá u susedov zľava stavala vlni garáž a u tých vpravo oberala na jeseň hrušky. A potom čaká, tak ako i náš investor čaká za svoje (vôbec nie malé!) peniaze kvalitný výsledok – peknú fasádu, ktorá bude roky chrániť jeho dom a zároveň dlhé roky šetriť náklady na vykurovanie i údržbu domu. Niekedy sa dočká, niekedy (väčšinou) však ani zďaleka nie. Po prvom daždi krásna kuriatkovito žltá fasáda stratí väčšinu svojej farby („Nevadí - manželke sa aj tak nepáčila..“). Po pár mesiacoch sa objavia prvé praskliny („že by to lepidlo na obklady bolo nejaké pokazené?“) a po prvej zime je fasáda zrelá na kompletnú rekonštrukciu („tak ale už mám toho dosť!“). Investor reklamuje – skúša to u predajcu materiálov, u všetkých výrobcov, u realizátorov. Predajca ho posie-

la k výrobcovi, výrobcovia sa s ním buď nebavia vôbec, alebo ho posielajú k tým druhým a „realizátori“ už oberajú pomaranče kdesi v Španielsku.

Sedem najväčších mýtov o zatepľovaní exkluzívne na pokračovanie v Baumit Journali.

Iste – trochu za vlasy pritiahnutá realita, ale stať sa to môže i vám.

Pokiaľ chcete mať istotu, že za svoje peniaze dostanete naozaj kvalitu, na zateplenie použite **kompletný zatepľovací systém**, pretože:

- všetky komponenty doporučené dodávateľom sú vyvinuté špeciálne pre zatepľovací systém a sú navzájom zosúladené, takže systém ako celok bude zaručene spoľahlivo fungovať
- vlastností kompletných zatepľovacích systémov sú overené skúškami v nezávislých skúšobniach a sú pravidelne kontrolované
- seriózny dodávateľ kompletného zatepľovacieho systému pôsobí na trhu dlhodobo a kvalitu jeho systémov potvrdzuje množstvo zrealizovaných referenčných stavieb
- dodávateľ kompletných zatepľovacích systémov dlhodobo spolupracuje s predajcami stavebných materiálov i s kvalitnými realizačnými firmami, pravidelne ich informuje o aktuálnych trendoch, podporuje ich v servise voči zákazníkovi a stará sa o vzdelávanie ich zamestnancov
- dodávateľ kompletného zatepľovacieho systému vám v prípade potreby rád poradí, doporučí vhodnú realizačnú



firmu alebo vám ku kúpenému zatepľovaciemu systému „pribalí“ čosi navyše – návrh farebného riešenia fasády, teplotníkový prepočet, dovoz kompletného systému až na stavbu – a to všetko s úsmevom a zdarma

- a napokon – pokiaľ sa na vašej už zrealizovanej fasáde vyskytne akýkoľvek problém, seriózny dodávateľ kompletného zatepľovacieho systému sa ujme vašej sťažnosti a s plnou zodpovednosťou sa ju snaží vyriešiť k vašej spokojnosti, nech už je príčina kdekoľvek.

Takže – nezateplujte lacno – zateplujte výhodne – s kompletným zatepľovacím systémom!

(Pokračovanie nabudúce) ►►

Dva problémy – jedno riešenie

Vysoké účty za energiu na vykurovanie, technické a hygienické nedostatky, ako aj nízky komfort bývania – to sú problémy trápiace majiteľov snád' všetkých starých domov vrátane tých, ktoré sú kvôli chýbajúcej hydroizolácii alebo nevyhovujúcemu konštrukčnému riešeniu poškodené vlhkosťou a soľami.

Kým u suchých domov zateplenie spravidla vyrieši väčšinu problémov, v prípade zateplenia domov poškodených pôsobením vlhkosti a solí je namieste opatrnosť – nevhodné riešenie zateplenia môže technický stav takéhoto domu ešte zhoršiť. **Sanačný zatepľovací systém Baumit open® S je prvé spoľahlivo fungujúce riešenie pre zateplenie vlhkosťou a soľami poškodených starých domov na slovenskom trhu.**

Technická jedinečnosť sanačného zatepľovacieho systému spočíva v tom, že rieši dva problémy súčasne – sanáciu vlhkosťou a soľami poškodeného objektu a jeho zateplenie, a to vďaka spojeniu difúzne otvoreného, vysoko účinného izolantu s vysoko paropriepustným, proti pôsobeniu solí odolným lepiacim a stierkovacím materiálom a kvalitnou paropriepustnou povrchovou úpravou.

Ako to funguje

Sanačný zatepľovací systém Baumit open® S funguje podobne ako sanačné omietkové systémy. Soli rozpustné vo vode kryštalizujú v priestoroch, kde nespôsobia mechanické poškodenie povrchovej úpravy (omietky) a vlhkosť je vďaka vysoko paropriepustnému systému plynule odvádzaná zo zavlhnutého podkladu na povrch. V prípade sanačných omietkových systémov je priestorom pre kryštalizáciu solí jadrová sanačná omietka s vysoko makroporéznu štruktúrou.

V prípade sanačného zatepľovacieho systému slúži na tento účel voľný priestor medzi nalepenou fasádnou

izolačnou doskou a podkladom. Pri správnom nalepení fasádnych izolačných dosiek na podklad podľa technologického predpisu Baumit vznikne lepený spoj na cca. 40% ich plochy. Zvyšných 60% plochy dosiek tvorí voľný priestor medzi izolačnou doskou a podkladom s objemom 6 až 9 litrov/m², kde môžu soli z vlhkosti „bezpečne“ kryštalizovať.

Zloženie sanačného zatepľovacieho systému Baumit open® S:

Baumit Lepiaca stierka open® S
Baumit Fasádne izolačné dosky open® PLUS
Baumit Hmoždinky
Baumit Sklotextilná mriežka open®
Baumit Základný náter open®
Baumit Štruktúrovaná omietka open®

Všetky komponenty systému vrátane lepiacej stierky, nerezového soklového profilu a pod. sú navrhnuté tak, aby aj dlhodobo odolávali účinkom agresívneho prostredia (vlhkosť v kombinácii so soľami).

Životnosť správne navrhnutého a realizovaného sanačného zatepľovacieho systému Baumit open® S je porovnateľná so životnosťou bežných zatepľovacích systémov Baumit na suchom objekte.

Komplexná sanácia nevyhnutnosťou

Sanačný zatepľovací systém Baumit open® S podobne ako sanačné omietkové systémy má pri obnove objektu funkciu kvalitnej kozmetickej úpravy, ktorá prekryje poškodenia na fasáde alebo v interiéri, neodstráni však ich príčinu. Pre úspešné a trvalé odstránenie problému so zvýšenou vlhkosťou a soľami je potrebné realizovať tzv. primárne sanačné opatrenia, t. z. zabrániť prísunu ďalšej vlhkosti a solí do muriva. Rovnako dôležité je zabezpečiť správny režim prevádzky objektu (správny spôsob vykurovania a vetrania). Po realizácii primárnych sanačných opatrení sa následne zrealizujú sekundárne sanačné opatrenia v podobe sanačného zatepľovacieho alebo omietkového systému. Pri komplexnej sanácii je pritom ideálna kombinácia sanačných omietkových systémov zo strany interiéru a sanačného zatepľovacieho systému zo strany exteriéru. Takouto kombináciou zís-





kame lepšiu ochranu nosnej konštrukcie pred teplotnými výkyvmi (sanačný zatepľovací systém), ako aj viac priestoru pre vyparovanie vlhkosti a pre „bezpečnú“ kryštalizáciu agresívnych solí, ktorú obidva systémy poskytujú.

Realizácia sanačného zatepľovacieho systému

Pred samotnou realizáciou je potrebné urobiť sanačnú analýzu zavlhnutia a zasolenia objektu. Pred aplikáciou je potrebné poškodenú omietku otľočiť, odstrániť uvoľnenú maltu zo škár a výkvetu solí. Prípadné väčšie nerovnosti je potrebné pred lepením fasádnych izolačných dosiek vyspraviť sanačnou omietkou. Následne sa pri sokli zatepľovací systém založí nerezovou soklovou lištou. Použitie nenasiakavého polystyrénu XPS v oblasti sokla sa realizuje maximálne do výšky 30 cm nad terénom. Ďalší postup je obdobný ako pri ostatných zatepľovacích systémoch Baumit, t. z. realizácia armovacej vrstvy sklotextilnou mriežkou, hmoždinkovanie a realizácia povrchovej úpravy.

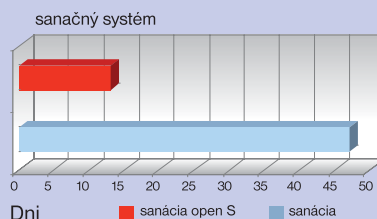
Obmedzenia systému

Použitie systému je obmedzené obsahom solí a zavlhnutím konštrukcie, pričom tieto parametre je potrebné stanoviť pred realizáciou už spomínanou sanačnou analýzou. Systém je vhodný pre použitie v podmienkach max. stredného zaťaženia soľami (stupeň zasolenia 2) a vlhkosti muríva do 20% hmotnosti. Ďalšie obmedzenie použitia systému je tak ako u všetkých systémov s izolantom na báze EPS v požiarnej výške objektu do 22,5 m.

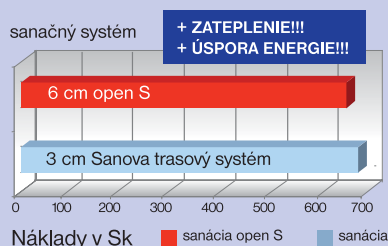
Prečo sanačný zatepľovací systém

Samotná realizácia sanačného zatepľovacieho systému Baumit open® S je

v porovnaní s realizáciou sanačných omietkových systémov pri dodržaní požadovaných technologických prestávok cca. 4 x rýchlejšia, čo ocenia najmä spracovateľské firmy, ktoré môžu za rovnaký čas zrealizovať štyri obdobné stavby.



Sanačný zatepľovací systém Baumit open® S je aj cenovo výhodný, samozrejme, ak sa porovnáva s cenou sanačného omietkového systému a nie s cenami bežných zatepľovacích systémov, ktorých použitie v oblasti sanácie zavlhnutých budov nie je vhodné.



Investor použitím sanačného zatepľovacieho systému rieši problém vlhkostou a soľami poškodeného domu a zároveň získava aj zateplenie objektu so všetkými výhodami, t.j. úsporu nákladov na vykurovanie, zvýšenie pohody vnútorného prostredia ako aj ekologické bývanie a zvýšenie hodnoty objektu na realitnom trhu. Značka Baumit má v oblasti sanácií vyše 20 ročné skúsenosti so sanačnými omietkovými systémami Baumit Sanova. Rovnako vyše 1,5 milióna m² zrealizovaných zatepľovacích systémov Baumit open® v Európe odzrkadľuje jej kompetencie v oblasti komplexných riešení pre oblasť zatepľovania.

Kaštieľ, Bánov
Ing. arch. Laurinec

360 bytových jednotiek

Kvalita bývania je dosiahnutá aj vďaka materiálom Baumit.

Nápaditý komplex obytných domov v lokalite Zavar pri Trnave, to sú obytné skupiny bytových domov, ktoré vám chceme predstaviť v našej obľúbenej rubrike „Naše stavby“. Sú vytvorené z troch až trinástich troj- a štvorpodlažných opakovaných sekcií. Objekty sú zastrešené sedlovou strechou so sklonom 38 stupňov v kombinácii s plochou strechou so sklonom 20 stupňov. Zástavba je dovtvorená masívnymi prvkami zelene. Architektonicko-urbanistické riešenie obytného súboru pochádza z dielne Ing. arch. Petra Odnoga a Ing. arch. Viliama Čuperku.

Kompozičnou osou celého priestoru je komunikácia prechádzajúca naprieč celým riešeným územím. Na túto komunikáciu sa v pravidelných vzdialenostiach kolmo napájajú zaslepené komunikácie s parkoviskami, ktoré tvoria prístupové koridory k obytným skupinám. Po obvode komunikačnej kostry sú osadené bloky bytových domov otočené vstupnými priestormi ku komunikácii. Odvrátené strany obytných domov sú orientované do vnútrobloku obytnej skupiny, kde sa nachádzajú priestory zelene a ihriská.

S materiálmi Baumit

K vysokej kvalite bývania určite prispelo aj použitie materiálov Baumit. Popri **Baumit Murovacej malte 50** boli na stavbe použité jednovrstvové vápennocementové strojové omietky **Baumit MVS 25** (interiér) a **Baumit MCS 35** (exteriér). Moderná logistika strojového spracovania poskytuje spracovateľovi celý rad výhod. Okrem stálej kvality spracovanej zmesi je to najmä rýchlosť spracovania a možnosť dosiahnutia vysokých

výkonov, ale tiež eliminácia fyzicky namáhavej práce, nijaké problémy s uskladnením materiálu a v neposlednom rade aj ekologické spracovanie bez znečistenia životného prostredia. Ako povrchová úprava bola použitá jednozložková tenkovrstvová prefarbená omietka na báze draselného vodného skla **Baumit Silikátová omietka**. Navrhnuté architektonické riešenie dotvorilo farebné stvárnenie fasád jednotlivých obytných skupín, ktoré je do určitej miery výsledkom invenčného prístupu architekta a služieb Baumit Color štúdia.

Slovo architekta

Generálnym projektantom 360 BJ Zavar – Výhon je Ing. arch. Peter Odnoga, ktorého sme sa opýtali na skúsenosti s riešením tohto obytného súboru.

Peter Odnoga: Obytný súbor 360 BJ v Zavare bol z hľadiska územnej prípravy dlhodobá a cieľavedomá prípravovaná v rámci územného plánu obce ako lokalita Výhon s funkčným využitím územia pre bytovú výstavbu. Konkrétnu náplň riešenému úze-

miu dala však až objednávka investora s konkrétnymi požiadavkami na počet a veľkostné kategórie bytov. Okrem krátkosti času na projektovú prípravu tak rozsiahleho obytného súboru sa projektový kolektív musel vysporiadať s požiadavkou percentuálneho zastúpenia jednotlivých veľkostných kategórií bytov, za podmienky dodržania ich maximálnych plôch ako aj celkovej plošnej výmery obytného súboru 360 BJ. V obytnom súbore sa nachádza sedem typov troj, resp. štvorpodlažných sekcií s rôznou skladbou bytov, z ktorých bola vytvorená urbanistická štruktúra rešpektujúca vidiecky charakter pôvodnej zástavby ako výškovým zónovaním, tak aj architektonickým tvaroslovím.

Slovo realizátora

Realizačné práce bytových jednotiek zabezpečovala firma SIBAMAC, a.s. so sídlom v Bratislave, ktorá patrí k popredným stavebným spoločnostiam na Slovensku. Pôsobí a realizuje stavby na území Slovenska, resp. v zahraničí podľa požiadaviek objednávateľa. Profesionálne zloženie akciovej





spoločnosti, ktorá zamestnáva v priemere 583 pracovníkov, umožňuje realizovať komplexnú dodávku stavieb „na kľúč“. Z predchádzajúcich realizácií spomeňme aspoň Národné tenisové centrum v Bratislave či Dom štátnej správy v Novom meste nad Váhom. O prácach na komplexe bytových jednotiek Zavar – Výhon nám niečo prezradil Ing. Jozef Maslák, hlavný manager stavby.

Jozef Maslák: V súčasnosti, v prostredí tvrdej konkurencie na trhu stavebných prác, už nie je pre spracovateľské firmy postačujúce dostávať od výrobcu iba vysokokvalitné materiály, čo je pre dosiahnutie úspechu samozrejmosťou, ale spolu s nimi musí výrobca materiálov poskytovať aj komplexné služby na rovnako vysokej úrovni. V tomto smere je spolupráca s firmou Baumit na profesionálnej úrovni. Vzhľadom na rozsiahlosť stavby a množstvo paralelne prebiehajúcich prác bola veľmi dôležitá organizácia na stavenisku, najmä s dôrazom na dodržiavanie časových termínov. Nemenej dôležité bolo tiež operatívne a logisticky zvládnuté zásobovanie jednotlivými materiálmi.

Report zo stavby:

Názov stavby:

360 bytových jednotiek
Zavar - Výhon

Lokalita:

Zavar

Investor:

BK group, a.s., Piešťany

Architekt:

Ing. arch. Peter Odnoga

Náklady na realizáciu:

500 mil. Sk

Zastavaná plocha celkom:

8 325 m²

Úžitková plocha celkom:

21 728,3 m²

Počet bytov:

360 bytov v 41 sekciách

Použité materiály Baumit:

Baumit Murovacia malta 50
Baumit MVS 25
Baumit MCS 35
Baumit Silikátová omietka



Ing. Pavol Ulický
regionálny zástupca Baumit



Námestia v novom šate

Všimli ste si, koľko ulíc a námestí v našich mestách sa v poslednom období nanovo vydláždilo? Potom ste si určite všimli aj to, ako krátko vydržali nové plochy pekné a funkčné, bez prerastania trávou či prepadnutých častí.

Spoločlivé riešenie prináša náš nový **Baumit systém pre verejné plochy a záhradné úpravy**, ktorý v sebe spája vysokú kvalitu použitých, navzájom optimálne zosúladených materiálov a technicky správne navrhnuté a zrealizované riešenie, podložené skúsenosťami z mnohých referenčných objektov v susednom Rakúsku, ale i v samom centre nášho hlavného mesta.

Hlavné námestie včera

K rekonštrukcii Hlavného námestia v Bratislave sa pristúpilo z niekoľkých dôvodov. V prvom rade to bola nevyhovujúca povrchová dlažba – veľké kocky s oblým povrchom a existujúce terénne vlny na ploche, ktoré boli príčinou zlej pochôdnosti. Terénne vlny vznikli pravdepodobne vplyvom vody prenikajúcej do štrkového podkladu dlažby a ďalej do ílovitého podložia, ktoré pri rôznych teplotných podmienkach v zime nerovnomerne mení svoj objem a tým dochádza aj k zmene rovinnosti povrchu dlažby.

Spoločlivé riešenie

Najvhodnejším riešením sa javilo použitie drenážnych materiálov, ktoré prepustia vodu do podložia a ďalej do odvodnenia. Voda tak neostane v zmrznej hĺbke a tak v zimných mrazivých mesiacoch nedôjde k narušeniu prídržnosti dlažby k podkladnému betónu. Navrhovaná skladba systému: Baumit Drenážny betón, Baumit Drenážna malta, Baumit Drenážna škárovacia malta. Systém pozostáva z navzájom zosú-

ladených materiálov pre podkladový betón, pre maltové lôžko na kladenie dlažbových prvkov a škárovacej malty pre vyplňovanie škár medzi nimi.

Keďže ide o systém kladenia dlažby do maltového lôžka (tzv. mokrá technológia), stabilita tvaru povrchu i odolnosť proti prerastaniu škár trávou je zaručená. Špeciálne zloženie použitých materiálov zasa zabezpečuje vysokú vodopriepustnosť celého systému, takže akékoľvek poškodenie zamrznutím vody v systéme alebo na jeho povrchu je vylúčené. Obsah trasy v maltovom lôžku i v škárovacej malte eliminuje riziko vzniku neestetických výkvetov na dlaždenom povrchu. Základom systému je **Baumit Drenážny betón**, ktorý je vďaka svojej medzerovitosti vysoko vodopriepustný a vytvára ideálnu podkladovú vrstvu. Dlažbové prvky sa kladú do maltového lôžka z **Baumit Drenážnej malty** – cementovej malty s obsahom trasy. Na zalievanie škár je určená **Baumit Drenážna škárovacia malta**. Vďaka jej tekutej konzistencii je možné dokonale a trvale vyplniť škáry v šírke od 6 mm. Veľkou výhodou tohto materiálu je možnosť rýchleho postupu prác pri škárovaní, keď sa dostatočne navlhčený povrch dlažby môže celoplošne zaliať škárovacou maltou, ktorá dokonale vyplní škáry.

Hlavné námestie dnes

Drenážny betón ako súčasť systému nebol zrealizovaný z dôvodu krátkeho realizačného termínu. Bol nahradený klasickým betónom, ktorý bol kvôli odvodneniu vyspádovaný (povrchovo cez odvodňovacie žlaby). V po-

ložených drenážnych žlaboch bolo nutné vyvŕtať diery v mieste styku podkladného betónu s týmto drenážnym systémom, čím sa zabezpečil odvod vody cez drenážnu maltu do týchto drenážnych žlabov. Celé Hlavné námestie muselo byť rozdelené na dilatačné celky a voda, ktorá sa môže dostať cez dilatačné škáry, je v priepustnej drenážnej malte odvedená do odvodňovacieho systému. Na takto pripravený podklad sa aplikovala celoplošne Baumit Drenážna malta, do ktorej sa kladla dlažba. Vhodne navrhnutým rozostavením zásobníkových síl sa zoptimalizovali dlhé dopravné vzdialenosti a výrazne sa uľahčila práca spracovateľských partií. Kvalitná logistika mala zasa pozitívny vplyv na výkony, čo teší spracovateľa, ale aj investora.

Ing. Rudolf Hudec, regionálny vedúci predaja Baumit: „Veľmi si cením otvorený prístup kolegov z firmy MRAMOR, ich odbornosť a fundovanosť pri hľadaní vhodného riešenia. Hlavný manager projektu firmy MRAMOR RNDr. Pavol Knappek a koordinátor realizačných prác pán Ladislav Cigánik mali ťažkú úlohu – v krátkom čase položiť 3 200 m² dlažby v exponovanej časti pešej zóny v Starom meste. Prístup mechanizmov, nákladných áut a zásobovanie, za súčasného kladenia dlažby bolo možné vyriešiť práve za pomoci našej logistiky – dodávky voľne ložených zmesí v transportných silách. Jedna „várika“ Baumit Drenážnej malty, ktorá sa v suchom stave dofúka do transportného sila nahradí 3 nákladné autá značky Liaz s mokrou zmesou.





Nesmiernou výhodou pre spracovateľské partie je tzv. „malta na gombík“. Pracovník si sám odoberie hotový výrobok zmiešaný s vodou pomocou kontinuálnej miešačky umiestnenej na sile, a to priamo na stavenisku. Vzniká tak „komfortná situácia“ kedy tempo práce diktuje pokladač a nie dodávateľ čerstvej zmesi, ktorú nanovo v celom množstve treba spracovať vo veľmi krátkom čase. Baumit komfortné riešenie má teda vplyv na pohodu pracovníka, vie sa prispôbiť jeho tempu, nebráni mu pracovať v ľubovoľnom čase, čo má, samozrejme, veľký vplyv na kvalitu výslednej práce. Organizácia stavby je optimalizovaná, lebo zásobovanie prebieha nezávisle od pracovného procesu a pokladači môžu pracovať nepretržite podľa potrieb. Ďalšou výhodou nášho systémového riešenia je Baumit Drenážna škárovacia malta. Škáry sa uzavrujú a celý povrch dlažby spevnia. Pracovníci firmy MRAMOR si vyskúšali celú pokládku a špárovanie na takejto významnej ploche s naším drenážnym systémom prvýkrát a podľa vyjadrení pokladačov, majstrov aj samotného generálneho riaditeľa RNDr. Xavera Gubáša boli s týmito produktami veľmi spokojní. Ocenili logistiku a vyjadřili presvedčenie používať tento spôsob aj na ďalších stavbách. Celé Hlavné námestie bolo zrealizované vo veľmi krátkom čase (samotná pokládka dlažby nepresiahla 40 dní)

Report zo stavby:

Názov stavby:

Hlavné námestie

Lokalita:

Bratislava – Staré mesto

Investor:

Bratislava, hlavné mesto SR

Architekt/Projektant:

Ing. arch. Otto Grossmann,
Ing. arch. Juraj Šimek, Ing. Marián Prešnajder / DS Projekt,
Ing. Soňa Ridillová

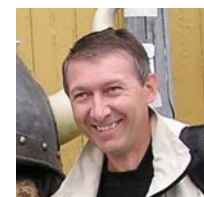
Riešená plocha celkom:

3 200 m²

Použité materiály Baumit:

Baumit Drenážna malta

Baumit Drenážna škárovacia malta



Ing. Rudolf Hudec

regionálny vedúci predaja

a vo vysokej kvalite. Naše poďakovanie patrí hlavným protagonistom, managerovi projektu firmy MRAMOR RNDr. Pavlovi Knappekovi a koordinátorovi realizačných prác pánovi Ladislavovi Cigánikovi.



Nové riešenie pre pešie zóny – Baumit systém pre verejné plochy a záhradné úpravy bolo použité aj na Hurbanovom námestí a Kapucínskej ulici v Bratislave.

Je to všetko v človeku

Stavebnú spoločnosť SkyBau netreba zvlášť predstavovať. Prezentujú ju stavby, ktoré nesú jej rukopis. S majiteľom spoločnosti pánom Miroslavom Trnovským sme sa stretli v príjemne pracovnom prostredí nášho sídla v Bratislave. Napriek veľkým letným horúčavam sa stretnutie konalo v uvoľnenej a priateľskej atmosfére.

Už pred samotným stretnutím som vedela, že ma čaká stretnutie s príjemným človekom, ktorého charakterizuje životná vitalita, a to nielen v pracovnom živote. Keďže život a práca pána Trnovského by vydali na malý román, „obmedzili“ sme sa na rozprávanie o firme SkyBau, o tom čo stálo za jej zrodom, ale tiež na úspechy, ktoré dosiahla.

Nedá mi, aby som sa na úvod nespýtala: Čo si myslíte o dnešnej mladšej generácii a mladých ľuďoch vôbec?

Miroslav Trnovský: Dnešných študentov by som rozdelil na dve skupiny: prvú skupinu tvoria veľmi šikovní a rozhladení cieľavedomí mladí ľudia a druhú tí, ktorí sú úplne

výrobnú prax, ktorá predstavuje zoznámenie sa s firmou, ľuďmi, zásadami, systémom a organizáciou práce. Musí poznať predsa prostredie a ľudí, ktorých má riadiť. Ak s takýmto postupom súhlasí, máme obe strany na polovicu vyhraté.

Ak sa vrátíme k Vašej osobe, ako a kedy sa začala písať história spoločnosti SkyBau?

Miroslav Trnovský: Možno to začalo práve v okamihu, keď som takmer po 33 rokoch odišiel z Váhostavu. Prešiel som postupne rôznymi funkciami, bol som napríklad stavbyvedúcim, 4 roky vedúcim výroby a stavbyvedúcim na VD Liptovská Mara, hlavným

žoval som to za najľahšiu cestu ako byť na stavbe v zahraničí a zistiť ako to oni organizujú. Zarobiť si, nazbierať kontakty a skúsenosti, ale hlavne poznať trh. Čiastočne to bolo možno aj z akejsi recesie, z celkového sklamania. Za predchádzajúcich 33 rokov som totiž nikdy nepocítil dostatočné uspokojenie z práce, vždy ma niekto zastavil, skrížil plány, nepustil do „ohňa“. Jednoducho, vždy som dostal po prstoch, keď som chcel robiť viac ako sa odo mňa očakávalo alebo som mohol niečo dokázať.

Na čo si spomínate z tohto obdobia? Čo Vám dalo toto obdobie?

Miroslav Trnovský: Robil som na rekon-

Naša stavba je ďalším našim tovarom a dielom, ktoré nás nepretržite posúva vpred.

odtrhnutí od reálneho života. Na základe pohovorov s absolventmi škôl som získal názor, že im chýba styk s praxou a s reálnym životom. Možno je to dané aj tým, že chodia málo na odborné praxe, radšej odídu do zahraničia zbierať jahody alebo robiť iné pomocné práce. Jednoducho, nevedia o čom je samotný život a majú zidealizované predstavy. V prvom rade ich veľakrát predovšetkým zaujímajú platové podmienky, a akú pozíciu vo firme môžu získať. Málokterého zaujíma to ako sa môže vo firme pripraviť na život, získať skúsenosti s cieľom postupne sa pripraviť na vedúcu, respektíve jemu zodpovedajúcu úlohu, zodpovednosť a funkciu. Každého sa snažím doslova „uhovoriť“, že vývoj je postupný. Najprv sa musí naučiť čo je život, nestačí to, čo sa naučil v škole. Každého technika, ktorého prijímame na stavbu alebo do firmy, posielam najprv na

inžinierom závodu, 4 roky som pôsobil v Bagdade a pod. Prvú zákazku, ktorú Váhostav vôbec realizoval v zahraničí, som získal v roku 1989. Nepoverili ma ale jej riadením, dostal som funkciu riaditeľa pre marketing. Keď však nastali na stavbe prvé problémy, zavolali ma, aby som to dal do poriadku. Dostal som sa do sporu s kolegom, riaditeľ mi nechtyl stranu a spor vyústil tak, že som odišiel. Po operácií pruhu a mesačnej rekonvalescencii som odišiel do Passau (Nemecko), kde som tri mesiace robil pomocné práce robotníka na rekonštrukcii 200 ročného objektu v strede mesta. Mal som vtedy 57 rokov. Častokrát som sa už v tom čase, ale ešte aj dnes, stretával s otázkou – Prečo?. S odstupom času môžem povedať, že nešlo ani tak o finančnú stránku, veď som dobre zarobil v Iraku. Fyzickej roboty som sa nikdy nebál, možno som si to chcel aj vyskúšať a pova-

štrukcii jedného historického objektu v Passau v partii, ktorá sa skladala z murára, tesára, robotníka, majstra, dvoch inžinierov a vedúceho paliera. Mojm veľkým víťazstvom bolo, že som tam zaviedol na stavbe fúrik. Znamenalo to totiž, že vedro ktoré bolo s lopatou hlavným náradím a „mechanizáciou“ som nahradil fúrikom. Presadil som sa voči nemeckému palierovi! Na začiatku sme sa nevedeli dohodnúť ani na najjednoduchších technológiách. On mal svoju zaužívanú technológiu a tým to končilo. Druhá vec, ktorú som zistil bola, že robotník si zvolí vždy takú technológiu, aby musela byť technologická prestávka. Prestávka pri ktorej jeden robí, druhý „musí čakať“ a naopak. To pokladám za najväčší poznatok z tejto práce, ktorá bola akousi terapiou na sklamanie, ktoré som predtým zažil.

Postupne ale dozrela myšlienka založiť firmu. Možno, že som v celom rozsahu ani

nevedel ako to bude, mal som však také cítenie, že sa môžeme v SRN presadiť, jednoducho nazrel som im do hrnca. Na Vianoce som ponúkol druhému inžinierovi, ktorý tam so mnou pracoval, aby sme založili firmu. Jeho meno končilo tak ako moje -sky, išli sme robiť do Nemecka a tak vznikol aj názov našej spoločnosti SkyBau, čiže nejaký SkyStav. Čas však ukázal, že sme rôzne povahy, a naše cesty sa rozišli.

Začala sa teda 15. januára 1992 písať história firmy, ktorá dnes realizuje stavby v SRN, v Čechách a od roku 2002 aj na Slovensku. Ako je to teraz so spoločnosťou, riadite ju sám?

Miroslav Trnovský: V apríli hneď po založení firmy prišiel k nám na pohovor priamo zo školy mladý inžinier. Prezentoval sa červeným diplomom a tiež praxou počas vojenskej služby na stavbe. Vyspovedal som ho, zaujal ma, a po ôsmych rokoch sa stal Ing. Janíček mojim spoločníkom. Najprv som ho síce poslal ako robotníka na stavbu jedného rodinného domu v Žiline, potom na štyri stavby do SRN, kde na začiatku fyzicky pracoval a postupne riadil práce tak, že keď všetko zabezpečil a zorganizoval tak išiel robotníkom pomáhať. Videli sme to u malých nemeckých firiem, ktoré by ináč silnejšiu konkurenciu neprežili. Odvtedy si ale ceníme prácu každého technika i robotníka – každá má svoju úlohu pri práci na výslednom diele.

V čom je, podľa Vás, tajomstvo úspechu Vašej firmy?

Miroslav Trnovský: Keď robím pohovory s mladými, ktorí majú nastúpiť do praxe, vždy im hovorím, najprv musíš poznať všetkých ľudí, ktorých ideš riadiť. Musíš jednoducho pochopiť, že ten robotník bude musieť takto robiť celý život. V tom je určité tajomstvo. Musíš vedieť čo od nich môžeš očakávať. Nemôžeš im dávať úlohy, ktoré sú nereálne. V celej tejto práci a zrejme aj inde je základom poznanie ľudí. A čím idete po rebríčku vyššie, tým je s ľuďmi väčší problém. Ak nevymeníte včas ľudí, ktorí sa danú prácu nikdy nenaučia, ktorí veľakrát nemajú ani snahu sa ju naučiť, nikdy nebudete mať dobrých ľudí, ktorí niekde čakajú na tú-ktorú príležitosť. Jed-



noducho ani včas alebo v pravú chvíľu im ju nedáte. Vo svojej podstate naša práca predstavuje jednoduché procesy.

Za veľký úspech považujem aj skutočnosť, že všetci ťaháme za jeden povraz. Organizácia s ľuďmi nie je síce nikdy bezproblémová, ale kde nie je problém, nie je ani čo robiť. Veľmi dôležitá je aj vzájomná komunikácia. Je to skutočne pravda aj keď to možno pôsobí „ošúchane“. Keď som nebol s niečím spokojný, stále som chodil a komunikoval s ľuďmi na stavbe, aj som ich presviedčal a nadával. Dnes už považujem za „šťastíčko“ prísť na stavbu k človeku, ktorý u nás robí niekoľko, veľa krát desať a viac rokov, a ktorý už pochopil, že keď bude dobre pracovať, dostane aj dobre a včas zaplatené. Pre mňa je dôležitá každá kvalitná informácia od robotníka, ktorého poznám, čo je omnoho dôležitejšie ako keď mi zatají nejaký problém. Naša komunikácia dnes prebieha častokrát s úsmevom, už to nie je boj ako voľakedy. Navzájom sme sa spoznali a všetci vedia, že nebojujem proti človeku, ale bojujem predovšetkým za stavbu a za všetkých.

Ako sa Vy osobne pozeráte na Vaše stavby? Je niečo čo by ste prípadne zmenili?

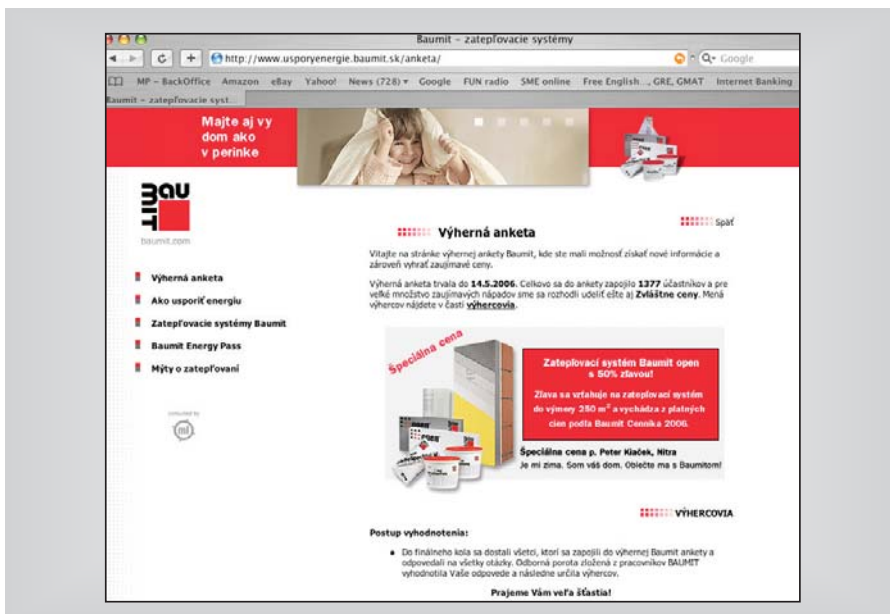
Miroslav Trnovský: Plánujem v budúcnosti pozývať investorov, architektov, projektantov, aby si prešli naše stavby, aby ich doslova „prešlapali“. Lepšie pochopia čo a ako robíme, a v akom rozsahu. Predávame iba takú prácu, ktorú vieme robiť a nemusí to znamenať, že je vždy 100% - ná. Nikdy nepoviem, a nepovedal som, že vieme urobiť všetko. Vždy však máme 100% snahu poznať a odstrániť operatívne prípadne nedostatky. Naša stavba je predsa naším tovarom, dielom ktoré nás nepretržite posúva vpred.

Okrem poznania, že pána Trnovského práca baví som tiež pochopila, že pre neho je rovnako dôležitá aj jeho najbližšia rodina, šport a skutočnosť, že celá rodina žije v tesnej blízkosti, v jeho meste. „Vďaka týmto ľuďom, firme a športu som dnes tam, kde som“, povedal na záver pán Trnovský.

Ďakujem za rozhovor.
Beáta Badiarová

Úspory energie na webe!

Určite ste postrehli, že sa rok 2006 v Baumite nesie v znamení kampane Úspory energie, ktorá si kladie za cieľ podporiť myšlienku zatepľovania u širokej verejnosti.



Keď sme pri príprave kampane diskutovali o spôsobe, ako čo najjednoduchšie a najrýchlejšie dostať všetky potrebné informácie a argumenty o zatepľovaní ku každému, kto ich práve hľadá, jednoznačne zvíťazil internet ako najefektívnejšie a čoraz obľúbenejšie informačné médium. Rozhodli sme sa preto zrealizovať úplne novú webovú stránku, ktorá by, samozrejme, najmä vizuálne korešpondovala s našim „domovským“ webom, obsahovo by však bola zameraná výhradne na problematiku zatepľovania a úspory energie. Po dvoch mesiacoch horúčkovej práce, začiatkom apríla, uzrela naša nová internetová stránka www.usporyenergie.baumit.sk svetlo sveta. Jej spustenie sprevádzala reklamná kampan' na najnavštevovanejších portáloch slovenského internetu, ktorá pomohla nášmu novému webu „zabývať sa“ vo virtuálnej sieti.

Čo nájdete na adrese www.usporyenergie.baumit.sk?

Stránku sme pripravovali pre širokú verejnosť, pre všetkých tých, ktorí hľadajú informácie o zatepľovaní. Cieľovej skupine zodpovedá obsah i jazyk stránky, podobne štruktúra informácií je maximálne prehľadná.

V časti „**Ako usporiť energiu**“ nájdete všetci záujemcovia jednoduché argumenty, prečo sa oplatí zatepliť starší dom, ako aj pár dobrých rád pre tých, ktorí sa stavať ešte len chystajú.

Časť „**Zatepľovacie systémy Baumit**“ sumarizuje všetky informácie o našej ponuke systémov a produktov pre zatepľovanie.

Časť „**Baumit EnergyPass**“ je venovaná rovnomennej novinke medzi službami Baumit. Nájdete tu informácie nielen o tom, čo to vlastne Baumit EnergyPass je, ale zároveň si môžete zatriediť vašu obvodovú stenu do Baumit Energetickej kategórie A až E podľa toho, do akej miery prispieva k hospodárnemu narábaniu s teplotou vo vašom dome. Jednoducho zadáte typ murovacích

prvkov a počítač stenu „zhodnotí“ a zároveň vám poradí, či a ako zatepliť, aby ste dosiahli tie najoptimálnejšie vlastnosti z hľadiska úspor energie.

Najviac navštevovanou časťou nášho nového webu sa podľa štatistiky okamžite stala časť „**Mýty o zatepľovaní**“. Nečudo – zatepľovanie je témou dňa a medzi ľuďmi kolujú niekedy skutočne neuveriteľné „rozprávky“. Naša stránka rozoberá sedem najväčších (alebo najčastejších) mýtov o zatepľovacích systémoch a zatepľovaní vôbec a zároveň sa snaží uviesť informácie na pravú mieru. A pokiaľ tu návštevník nenájde odpoveď na tú „svoju“ otázku, môže, samozrejme, priamo z webu kontaktovať naše technické poradenstvo, kde mu kolegovia pomôžu jeho problém vyriešiť.

www.usporyenergie.baumit.sk v kocke

počet videní
1 476 832
počet kliknutí
7 846
priemerná účinnosť
0,53%
počet návštev interfacu
11 930
počet ľudí zapojených do súťaže
1 377
priemerný čas na interface
4min 6s



Navštívili ste už našu stránku www.usporyenergie.baumit.sk?

Niečo navyše

Servis a služby sú pre nás stále tým, čo vám s radosťou pribaľujeme ako darček ku kvalitným výrobkom značky Baumit. Aj v tomto roku prinášame niekoľko zmien a novinek.

Baumit Vzorky systémov po novom

Vybrať si zo širokej palety povrchových úprav Baumit naozaj nie je ľahké. Naša inovovaná služba **Baumit Vzorky systémov** slúži na uľahčenie vášho rozhodnutia pri výbere tej pravej vysnívanej fasády pre váš dom. Objednajte si teraz **z pohodlia vášho domova** vzorkový balíček podľa vašich predstáv, rozhodnite sa pre vaše riešenie a zrealizujte svoj sen o jedinečnom dome.

Ako na to?

1. Vyberte si z našej ponuky vzorkový balíček, ktorý vám najviac vyhovuje:
- **Balíček typu "Vedierko"**, ktorý obsahuje max. 3 ks vzoriek tenkovrstvových omietok alebo fasádnych farieb v 2 kg resp. 1 kg vedierku
- **Balíček typu "Platňa"**, ktorý obsahuje

max. 3 vzorky tenkovrstvovej omietky nanesené na platni s rozmermi 330 x 500 mm

- **Balíček typu "Technik"**, ktorý obsahuje max. 3 vzorky tenkovrstvovej omietky alebo fasádnej farby cca 0,5 m², nanesené našim aplikačným technikom priamo na fasádu vašej stavby.
2. Vyplňte objednávkový formulár, ktorý nájdete na www.baumit.sk alebo kontaktujte telefonicky naše zákaznícke centrum.
 3. Spravidla do dvoch dní od záväzného objednania obdržíte na dobierku na vami udanú adresu vybraný vzorkový balíček.

Pokiaľ sa následne rozhodnete pre fasádu z materiálov Baumit, je pre vás naša služba Baumit Vzorky systémov zadarmo, keďže sa cena vášho vzorkového balíčka odpočíta z ceny materiálu pre fasádu.



Marek Jánsky
pracovník výroby vzoriek

Vzorkový balíček si môžete, samozrejme, objednať a prevziať i u vášho predajcu stavebných materiálov. Aj v tomto prípade vám bude jeho cena odpočítaná pri nákupe povrchovej úpravy Baumit.

„Kvalita výrobkov je samozrejmosť, široká paleta služieb nevyhnutnosť.“

Baumit Expres náš zatepľovací systém priamo na vašu stavbu

V roku 2006 sa naše marketingové aktivity sústreďujú predovšetkým na podporu myšlienky zatepľovania u širokej verejnosti. Prichádzame preto s novou službou, určenou práve pre túto cieľovú skupinu.

Baumit Expres je nová služba, v rámci ktorej je od 1. marca 2006 súčasťou kompletného zatepľovacieho systému Baumit, objednaného a zaplateného u našich zmluvných partnerov (v stavebninách) i do-

dávka všetkých materiálov priamo na stavbu koncového zákazníka – individuálneho stavebníka.

Podmienky poskytovania služby Baumit Expres:

1. objednať prostredníctvom našich zmluvných predajcov **kompletný** kontaktný zatepľovací systém Baumit EPS-F PROFI, Baumit open®, Baumit open® S
2. veľkosť objednávky pre dodávku Baumit Expres je **minimálne 120 m²** izolantu a ostatné komponenty komplet-

ného zatepľovacieho systému v množstve, ktoré zodpovedá objednanému množstvu izolantu

3. Baumit Expres je služba poskytovaná na celom území Slovenska z výrobných závodov Rohožník, Lietavská Lúčka a Alsózsolca
4. Objednávky Baumit Expres budú realizované do dvoch pracovných dní odo dňa objednania a to spravidla dvoma samostatnými dodávkami (súčasť zatepľovacieho systému + povrchová úprava) priamo na stavbu zákazníka.

Pokiaľ vás naše nové služby zaujali, podrobnejšie informácie nájdete na www.baumit.sk. Pokiaľ sa chystáte priamo využiť naše nové služby, informujte sa na Baumit Info-linku 02 / 593 033 33, 593 033 52 alebo u vášho predajcu stavebných materiálov.



fasáda roka 2006

V spolupráci so Slovenskou komorou architektov, Slovenskou komorou stavebných inžinierov a vydavateľstvom Jaga vyhlasujeme 4. ročník súťaže Baumit fasáda roka 2006. Cieľom prestížnej súťaže je trvalé presadzovanie a podpora kvality fasád novostavieb a rekonštrukcií na Slovensku a zároveň ocenenie tých najlepších riešení. Veríme, že ani Baumit fasáda roka 2006 nebude len o povrchu, ale jej výsledky prinesú širokej odbornej verejnosti invenčné riešenia architektonických návrhov a tiež kvalitu remeselného spracovania konštrukčného detailu. Prihlasovateľom diela môže byť jednotlivec (architekt, projektant, investor či realizátor) alebo organizácia, ktorá sa zásadným podielom zaslúžila o návrh alebo realizáciu prihláseného stavebného diela – projektová či architektonická kancelária, investor, ská organizácia, stavebná firma. Posledný termín odovzdania súťažných návrhov je 31. 1. 2007. Bližšie informácie o súťaži získate na adrese www.baumit.sk.



Výhercovia z Baumit Journal číslo 2/2005

- 1. cena:** Termoska p. **Denisa Libai**, Šamorín
2. cena: Športová taška p. **Petra Gulišová**, Ladce
3. cena: Hrniec, nožík p. **Angelika Majlingová**, Bratislava

Špeciálna cena: p. **Martin Hriňa**, Bratislava

Všetkým výhercom srdečne gratulujeme!

Nízkoenergetické budovy, kategória – Mestská vila

3. ročník celoštátnej študentskej architektonickej súťaže Nízkoenergetické budovy vypísal Ústav konštrukcií v architektúre na Fakulte architektúry STU v Bratislave v spolupráci s hlavným odborným partnerom Baumit, s.r.o. Na realizácii sa zúčastnili partneri: Prvá stavebná sporiteľňa, a.s., Fond akad. Emila Beluša, Durisol - Stav, s.r.o., Rehau, s.r.o., Xella Pórobetón SK, s.r.o., Rockwool s.r.o. Mediálny partner je vydavateľstvo Eurostav.

Predmetom súťaže bolo navrhnuť nízkoenergetickú mestskú vilu v podmienkach Slovenskej republiky. Prihlásených 30 návrhov bolo 12. 5. 2006 vyhodnotených porotou zo zástupcov FA Ústavu konštrukcií v architektúre STU, Ústavu architektonickej tvorby FA STU, Slovenskej komory architektov a Spolku architektov Slovenska ako aj zo sponzorov a mediálneho partnera. Predsedom poroty bola autorizovaná Ing. arch. Doc. B. Budkeová, PhD.

V súťaži boli udelené ceny za prvé tri miesta a tri odmeny bez určenia poradia.

1. cena: VILA_LH

Autor: **Bc. Peter HANZLÍČEK**,
FA STU, 5. ročník

2. cena: 14JIIL

Autor: **Andrej GRÉK**, FA STU, 2. ročník

3. cena: OTIEPOK

Autor: **Bc. Daniel BOBOVSKÝ**,
Bc. Martina BIELKOVÁ,
FA STU, 5. ročník

Odmena: ABRAZO

Autor: **Radoslav SEMAN**,
Dušan ŠEVELA, FA STU, 2. ročník

Odmena: SPARING

Autor: **Richard KOŽOUŠEK**,
Matej MALINA, FA STU, 3. ročník

Odmena: ALT127

Autor: **Daniel SZABÓ**, **Ján SZABÓ**,
FA STU, 5. ročník

Súťažná anketa na www.usporyenergie.baumit.sk

Spustenie uvedeného webu spravádzala súťažná anketa. Úlohou bolo vymyslieť (a samozrejme napísať) čo najvýstižnejší reklamný slogan na zatepľovacie systémy Baumit. Do 14. 5. 2006 sa do súťaže zapojilo neuveriteľných 1377 účastníkov. Úloha poroty tak bola skutočne nezávideniahodná. Nakoniec sme sa rozhodli, že okrem avízovanej špeciálnej ceny za najlepší nápad - 250 m² zatepľovacieho systému Baumit open s 50% zľavou a prvých troch cien, oceníme ešte desať „kreatívco“ zvláštnymi cenami – balíčkami reklamných predmetov Baumit.

Tu sú mená výhercov a ich najlepšie, najvtipnejšie, najkreatívnejšie – skrátka Baumit nápady:

Špeciálna cena:

p. **Peter Kiaček**, Nitra: „**Je mi zima. Som váš dom. Oblečte ma s Baumitom!**“

1. cena:

p. **Anna Gogová**, Bratislava: „**Baumit.com zateplí váš dom.**“

2. cena:

p. **Edita Svocáková**, Bratislava: „**Chcete dobre zateplíť? Obráťte sa na Baumit!**“

3. cena:

p. **Marián Tomík**, Nová Baňa: „**V úsporách mám nový hit, spolieham sa na Baumit.**“

Všetkým výhercom srdečne blahoželáme a zároveň všetkým účastníkom ďakujeme za množstvo sympatických nápadov plných fantázie.



Tu sa nám páči, tu chceme žiť

Nie je to až tak dávno, bolo to v roku 2004, kedy sme sa v spolupráci s Centrom pre filantropiu rozhodli vytvoriť nový model podpory regionálnych aktivít – otvorený Grantový program s názvom „Tu sa nám páči, tu chceme žiť“.

Grantový program je určený všetkým aktívnym ľuďom zo Slovenska, pre ktorých je ich okolie niečím, čo chcú zlepšiť, skrásliť, prípadne skultúrniť. Pre ľudí a záujmové skupiny, ktoré majú predstavu ako tento cieľ dosiahnuť, na realizáciu zámeru im však chýbajú finančné prostriedky.

V termíne uzávierky do 18. apríla 2006 bolo prijatých 124 projektov, v ktorých predkladatelia žiadali spolu 5 770 076 Sk. Z týchto projektov hodnotiaca komisia zložená zo zástupcov mimovládnych občianskych združení a neziskových organizácií vybrala 16, ktoré ju najviac zaujali.

Druhé kolo posudzovania predložených projektov prebehlo 2. júna 2006. Jeho cieľom bolo na základe odporúčení výberových komisií v jednotlivých regiónoch vybrať tie projekty, ktoré budú z grantového programu podporené. Na stretnutí sa zúčastnili Eva Tomaschová a Tomáš Sepp, ktorí zastupovali spoločnosť Baumit a Mgr. Marcel Zajac a Mgr. Zuzana Thullnerová z Centra pre Filantropiu, ktorí zase prezentovali priebeh, výsledky a argumenty z posudzovania vo výberových komisiách.

Na podporu bolo spolu odsúhlasených 11 projektov. 9 z nich bolo poradnými hodnotiacimi skupinami hodnotených ako najlepšie projekty. Ďalšie dva projekty navrhla pracovná skupina odmeniť pre ich jedinečnosť, pričom rešpektovala aj regionálny princíp.

Druhé kolo nášho grantového programu pozná svojich víťazov



- 1. Vdýchnime život starým studniam**
Obec Badaň, 50 000 Sk
- 2. Detský svet**
Ing. Martina Brodzianska, Laskár, 49 400 Sk
- 3. Tu sa nám páči**
Detvianska umelecká kolónia, Detva, 50 000 Sk

- 4. Turistická vyhliadková veža**
Obec Brdárka, 50 000 Sk
- 5. Putovanie rozprávkou**
Občianske združenie Valgata, Teplý Vrch, 48 800 Sk
- 6. Informačné stredisko Dubník**
Nadácia Dubnícké opáľové bane, Červenica, 40 000 Sk
- 7. Obnova drevenej zvoničky v obci Lipník**
Otília Paulíková, Chrenovec - Brusno, 43 800 Sk
- 8. Chlebová pec vo Vydrove**
Vydra – vidiecka rozvojová aktivita, Čierny Balog, 46 700 Sk
- 9. Hradištská Lačnovka**
Občianske združenie PreHradište, Hradište, 41 300 Sk
- 10. Enviroza**
Enviroklub GAB Senec, 50 000 Sk
- 11. Vybudovanie ihriska**
Lokálny klub rómskych žien Sered', Dolná Streda, 30 000 Sk

Bližšie informácie o víťazných projektoch získate na webovej stránke našej spoločnosti www.baumit.sk a Centra pre filantropiu www.cpf.sk.

Projekt Druhý dych pre Zámocký park,
REVIA - Malokarpatská komunitná nadácia
(Podporený projekt v roku 2005)

24. 4. 2006 bol v Zámockom parku v Pezinku, za prítomnosti primátora mesta Mgr. Olivera Solgu, slávnostne sprístupnený NCH po parku, orientačné tabule a obyvateľom bolo odovzdaných 6 nových lavičiek. V rámci projektu boli dobrovoľníkmi vysadené záhony kvetov. Revitalizácia parku pokračuje.



Baumit Shanghai

V delte ústia najdlhšej rieky Ázie – 5 500 km dlhej Yangtse Kiang, resp. Changjiang – leží dnešná svetová metropola Shanghai. „Shang Hai“ v čínštine označuje geografickú polohu a neznamena nič iné ako „pri mori“. Kedysi dávno bol Shanghai len rybárskou dedinou. Prvé písomné zmienky pochádzajú z roku 960. Medzičasom sa Shanghai stal druhým najväčším mestom v Číne – centrom vedy, kultúry a hospodárstva.

Text: Uwe Münchow, Foto: Baumit Shanghai
Preklad: Patrícia Matisová

„Dračia hlava Číny“

Už v pol. 19. storočia sa Shanghai stal strediskom svetových politických záujmov. Svojou polohou v blízkosti hlavnej obchodnej cesty regiónov, ktoré produkovali hodváb a čaj, sa vyvinul na významný prístav a priemyselné centrum. Keď v roku 1842 vyhlásili Briti zmluvou z Nankingu svoju ópiovú vojnu za ukončenú, bolo v politicky skôr uzatvorenej Číne 5 čínskych prístavných miest donútených otvoriť obchod zahraničnej koloniálnej moci. Medzi nimi aj Shanghai. Ešte v tom istom roku založili Briti koncesionársku oblasť. Dnes však už málokto tuší, že pod dnešným „Ludovým námestím“ bola britská dostihová dráha. V roku 1895 prišli do Shanghaia Japonci a rozdelili mesto na rôzne zóny zahraničných národností. Vedľa Britov a Japoncov našli svoje vlastné oblasti vplyvu Rusi, Američania aj Francúzi.

Začiatkom 20. storočia dosiahol počet obyvateľov Shanghaia miliónovú hranicu. Od roku 1918 bol Shanghai miestom pôsobenia revolucionárskeho vodcu a štátnika Dr. Sun Yat-sen-a. V roku 1921 bola v Shanghaia založená Komunistická strana Číny. „Zahraniční imperialisti“ sa stali protivníkmi v protestoch.

Britský spisovateľ Aldous Huxley nemal v roku 1926 v nijakom inom meste taký silný pocit života husto

prepojeného s nepresiaknuteľným bahnom ako práve v Shanghai, ktorý sa stal synonymom hriechu, dobrodružstva a bohatstva. Bol ideálnou živnou pôdou pre revolučné roky a víťazný postup komunistickej strany až do založenia čínskeho štátu v roku 1949. Postupne Shanghai zmizol z centra medzinárodných záujmov, až kým vďaka „politike otvorených dverí“ zavedenou Deng Xiaopingom v roku 1980, znovu nezískal pozornosť. Odvtedy, už 25 rokov, je Shanghai, ktorý jeho obyvatelia hrdo nazývajú „Dračou hlavou Číny“, magnetom pre lokálne, národné a tiež globálne hospodárstvo a priemysel. Niet sa čomu čudovať, keď 19 miliónov obyvateľov vyžaduje priestor na bývanie. Doteraz vzniklo takmer 4 000 výškových obytných budov, z toho nad 200 s výškou nad 100 m. A potreba bytových priestorov ešte zďaleka nie je uspokojená.

Trh pre „stavebné materiály nového typu“

Potenciálny trh v Shanghai „postrehla“ aj spoločnosť Baumit Beteiligungen, GmbH. Koncom roku 2004 tu otvorila dcérsku spoločnosť. Východiskovým bodom bola trhová analýza možností pre zatepľovacie systémy v Shanghaia. Na základe klimatických kľúčových údajov - mierne zimy s teplotami okolo 0 °C a horúce letá až do 40 °C, ktoré nepredstavovali

klasický trh pre KZS, sa Baumit rozhodol venovať téme zvýšenia pozornosti ochrane proti letným teplotám. Na začiatku prieskumu trhu, v júli 2004, extrémne horúce teploty a s nimi spojená spotreba elektriny na klimatizačné zariadenia viedli opäť k nedostatku elektrického prúdu. Klebety o „nových nariadeniach pre energiu šetriace stavby“ sa stupňovali. Už niekoľko rokov síce čínska centrálna vláda propagovala rozpočty na použitie zatepľovania vo výškových budovách, avšak vykonávacie nariadenie stále chýbalo. Aj keď v klimaticky chladnejších regiónoch Severnej Číny už prvé skúsenosti s KZS mali, vypracoval Shanghai zodpovedajúci program na presadenie týchto „stavebných materiálov nového typu“.

Nový kabát pre bytové domy

Na základe skúsenosti z histórie vývoja v Európe ráta Baumit aj v Shanghaia s kľúčiacim trhom pre zatepľovanie. „Predtucha“ bola správna. Ešte počas zakladacej fázy spoločnosti od januára do apríla 2005 sa skonkretizovalo úsilie Shanghaijskej vlády, „zabezpečiť novým bytovým stavbám kabát“. Podľa vyhlášky k 1. júlu 2005 všetky novostavby v „provincii so statusom samostatnej vlády Shanghai“ musia byť vyhotovené z materiálov so zatepľovacími vlast-





nosťami, čo odštartovalo neuveriteľný rozvoj trhu. V priebehu niekoľkých týždňov sa objavil veľký počet najrôznejších zatepľovacích metód – Termo omietka, EPS-zateplenie, XPS-zateplenie, PU-zateplenie, dokonca aj farby so zatepľovacími vlastnosťami, ktoré podporujú novú politickú požiadavku „energiu šetriace stavby“.

V popredí však nie sú konkrétne predstavy o KZS, tak ako sú napr. definované v európskych smerniciach EOTA.

Shanghai a Baumit

Do stredu diania si Baumit Shanghai prerazil svoju cestu. V júni 2005 začal prvý vzorový objekt – obytná štvrť významného čínskeho výrobcu ocele so 6 000 m² fasádnej plochy. V auguste bol Baumit prijatý do zoznamu dodávateľov zatepľovania (ako jeden z 37 štátom uznaných podnikateľov) a účasti na vypísaní veľkých investičných projektov nestálo už nič v ceste. Intenzívne snahy Design-inštitútov (architektonické kancelárie s až 2 000 spolupracovníkmi), zástupcov politických záujmov (existuje výhradný „Energy-Saving Office“), ale predovšetkým veľkých investorov boli odmenené úspechom. V októbri 2005 sa spoločnosť

ľubozvučnými menami: Biely kôň, Orchideový most, Štyri ročné obdobia, Ranč Santa Fe. Bytový veľikán pre vilové sídliská, mnohé so 100 a viac bytovými jednotkami, rozpoznal silnú kompetenciu medzinárodnej skupiny Baumit pre KZS a vybral si jej shanghaijskú dcéru medzi veľkým počtom medzinárodných renomovaných konkurentov.

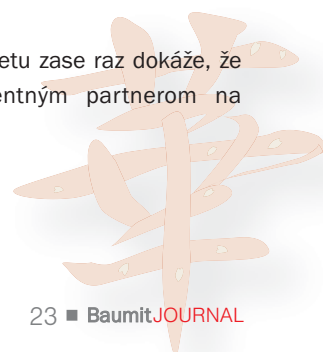
Baumit Shanghai 2006

Začiatkom roku pozitívny vývoj pokračoval. V Shanghai sa bude realizovať prvý KZS na báze minerálnej vlny – novostavba továrne AT&S (18 000 m² fasády). Ďalšou akciou budú objekty v hraničiacej provincii Jiangsu a Zhejiang, napr. budova s 34 poschodiami a výškou asi 100 m. Akceptácia na trhu prináša aj záväzky. Keďže čínsku výstavbu bytov vykonáva veľa sezónnych robotníkov a zatepľovanie je novým produktom, pravidelným veľkým nedostatkom sú kvalifikované pracovné sily. Baumit so shanghaijskou Tongji Univerzitou sa preto rozhodli otvoriť tréningové centrum spracovateľov. Od apríla t. r. tam môže byť podľa Baumit štandardov týždenne vyškolených až 24 spracovateľov. Prvý oficiálny certifikát spracovateľa pre spracovanie KZS bude zavedený



ti podarilo uzavrieť rámcovú zmluvu na dodávku zatepľovania viacerých objektov v celkovej výmere 230 000 m². Najväčší čínsky investor bytovej výstavby „Vanke Gruppe“ nazval jednotlivé objekty zákazky

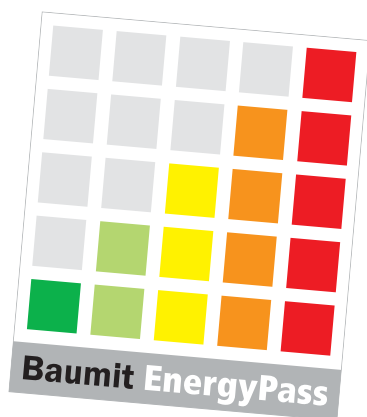
a Baumit svetú zase raz dokáže, že je kompetentným partnerom na stavbe.



**Majte aj vy
dom ako
v perinke**

**Zatepľovacím systémom Baunit
ušetríte až 30 % nákladov za teplo.**

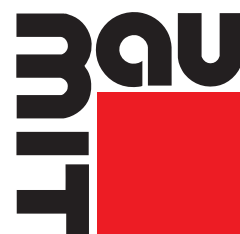
Nespoliehajte sa len na teplú perinu. Zateplite svoj dom
a navyše získate zadarmo Baunit EnergyPass, ktorý je
novou službou spoločnosti Baunit.



Viac informácií nájdete na www.baunit.sk

Baunit Info-linka:

02/59 30 33 33



Partner pre zatepľovanie.

baunit.com